

Autoevaluation initiale - L'Art de Vendre Forever

Nom : _____

Date : _____

1. Etat d'esprit et motivation

- Je crois pleinement en ma capacite a reussir. (1) Pas du tout - (5) Tout a fait -> _____
- Je suis pret(e) a sortir de ma zone de confort. (1) Pas du tout - (5) Tout a fait -> _____

2. Maitrise des produits

- Je connais les caracteristiques de chaque produit. (1) Pas du tout - (5) Tout a fait -> _____
- Je peux expliquer les benefices simplement. (1) Pas du tout - (5) Tout a fait -> _____

3. Competences en vente et reseautage

- Je sais creer un lien authentique avec mes clients. (1) Pas du tout - (5) Tout a fait -> _____
- J'utilise des histoires pour presenter mes produits. (1) Pas du tout - (5) Tout a fait -> _____

4. Organisation et suivi

- J'ai un plan clair pour atteindre mes objectifs. (1) Pas du tout - (5) Tout a fait -> _____
- Je fais un suivi regulier de mes prospects et clients. (1) Pas du tout - (5) Tout a fait -> _____

Score total : _____ / 40

Interpretation :

- 32-40 : Vous etes pret(e) a passer a l'action !
- 20-31 : Bon potentiel, quelques ajustements necessaires.
- Moins de 20 : Travaillez votre preparation et votre organisation.